

WALK ON THE SAFE SIDE

ELTEN



INTERNATIONAL KEY ACCOUNT MANAGER (m/v/x) **IN DE BUITENDIENST**

Miljoenen mensen over de hele wereld dragen op hun werk veiligheidsschoenen van ELTEN. Alleen al hun vertrouwen is voor ons een stimulans om de performance van onze schoenen ook in de toekomst voortdurend te blijven verbeteren, beroepsrisico's met ieder nieuw model verder te verminderen en werkplekken zo telkens een stukje veiliger te maken. Ter versterking van ons verkoopteam zoeken wij een medewerker (m/v/x) in voltijd als International Key Account Manager in de buitendienst.

ONS AANBOD

- Een arbeidsovereenkomst voor de lange termijn in een succesvol groeiend bedrijf
- Een zorgvuldige inwerkperiode met een individueel inwerkplan
- Een prettige werksfeer, platte hiërarchie en snelle besluitvorming
- Een eigen smartphone, laptop en tablet, evenals een auto van de zaak, die ook privé gebruikt mag worden
- Mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling en interne trainingen
- Bedrijfsgezondheidsmanagement – van huidscreening tot massage
- Legendarische kerstfeesten, open air zomerfeesten en gezamenlijke uitstapjes
- Werknemersvoordelen zoals personeelskortingen en belastingvrije vergoedingen
- Een succesvol groeiend bedrijf met traditie en een sterke focus op de toekomst

UW TAKEN

- Uitbreiding van het verkoopgebied International Key Account in de staalindustrie, zowel nationaal als internationaal (Europa)
- Zelfstandig en proactief begeleiden en beheren van bestaande klanten en verdere ontwikkeling van het aanwezige potentieel
- Uitwerking van individuele klantconcepten en offertes
- Uitvoeren van marktanalyses, prognoses en forecasts
- Voorbereiding en deelname aan aanbestedingen
- Nauwe samenwerking met verkoopmanagement, marketing, productmanagement en binnendienst
- Documentatie van activiteiten in het CRM systeem
- Presentatie van het bedrijf en demonstratie van onze veiligheids- en werkschoenen op locatie bij klanten en op beurzen, alsook via digitale media
- Regelmatige reisactiviteiten in binnen- en buitenland

UW PROFIEL

- Aantoonbare, meerjarige werkervaring in de buitendienst, bij voorkeur met producten uit de workwear- of PBM sector en in een op industriële klanten gericht bedrijf
- Afgeronde commerciële opleiding, bij voorkeur bedrijfseconomie.
- Zeer goede beheersing van het Duits, Nederlands en Engels
- Zelfverzekerd optreden, sterke communicatieve vaardigheden en het vermogen om langdurige klantrelaties met toegevoegde waarde op te bouwen
- Betrokkenheid, teamspirit en een sterk klantgerichte instelling
- Bereidheid om te reizen (rijbewijs klasse B/BE)
- Geroutineerd in het gebruik van MS Office toepassingen en ervaring met ERP systemen

BIJ INTERESSE

Op naar de volgende stap! Ons HR team kijkt uit naar uw sollicitatie – graag inclusief salarisverwachting en uw vroegst mogelijke startdatum per e mail aan: Bewerbung@elten.com, of maak gebruik van ons online formulier om uw gegevens eenvoudig te uploaden.



ELTEN GmbH
Ostwall 7-13
47589 Uedem
www.elten.com